

中小企業のための 営業力強化 セミナー

日時 第1回 令和5年 1月18日（水） 14:00-16:00

第2回 令和5年 1月25日（水） 14:00-16:00

※どちらか1回の受講でも可

受講料 無料

定員 先着20名

オンラインでも受講可能です

締め切り

令和5年

1 / TUE
10

会場 （株）徳島健康科学総合センター 大会議室

★新型コロナウイルス感染症予防に十分配慮して開催します

第1回

質問するだけでもおもしろいほど

売れるヒアリング型営業セミナー

1 / WED
18
14:00
16:00

営業トークを説明型から質問型に
切り替えればお客様満足が拡大する！

お客様は営業の言葉で何度も説得されるよりも、自分の言葉で1回納得する方が満足度が高くなると言われています。セミナーでは、お客様から決定につながる言葉を引き出すために必要な、質問力と傾聴力を学びます。

- 1 会話理解を取る4つの印象管理能力と雑談力
- 2 ヒアリングの3つの目的を理解する
- 3 トップセールスが必ず行う3つの質問とは
- 4 聴き上手になる15の原則・テクニック
- 5 お客様とのパートナーシップを築く接客手順

第2回

オンラインツールを活用した、

新時代のインサイドセールスセミナー

1 / WED
25
14:00
16:00

アフターコロナ時代のリモートワーク
社会を制する、新しいセールスのカタチ

新型コロナ感染症の影響により、インサイドセールス（内勤型営業）が急速に拡大しました。セミナーでは、インサイドセールスのメリット・デメリット及び、今後の可能性について学習します。

- 1 コロナで変化したインサイドセールス
- 2 インサイドセールスの目的と、メリット・デメリット
- 3 インサイドセールスの成功事例
- 4 インサイドセールスの手順としくみづくり
- 5 アポ取り・ランクアップ・クロージング、インサイドの活用法



講師

大倉 啓克

オホカ
ヒロキ

株式会社アフェクト 代表取締役
中小企業診断士 / 健康経営エキスパートアドバイザー /
2030 SDGsゲーム公認ファシリテーター 他

不動産販売会社で15年間の営業及びマネジメントを経験の後、1999年に人材育成・組織開発会社である株式会社アフェクトを設立。現在は、『受講者の皆さんが人生を変える気づきとなる、「笑顔と感動」の研修を提供する』を使命に活動している。

株式会社アフェクト
ホームページ QR



<https://affect-jp.com/>

● 会場案内



● お問い合わせ・お申込み

必要事項をご記入の上、FAXまたは下記メールアドレスからお申し込みください。

〒771-0134
徳島市川内町平石住吉209-5
(株)徳島健康科学総合センター

TEL
088-665-8118

FAX
088-665-7877

E-mail
nakashima@tokushimasc.jp

URL: <http://www.tokushimasc.jp/>

徳島健康科学総合センター
QRコードはこちら



オンライン受講について

- 参加が確定した方には、ZOOM 接続URL、ID、パスワード等をご案内します。
- 受講には、カメラ・マイク付きパソコン等Wi-Fi環境が必要となります。ID、パスワードをご用意の上、受講開始時間までに接続を完了しておいてください。

職員採用状況の照会について

- この研修は国の地域活性化雇用創造プロジェクト事業に基づき実施するため、参加者の所属企業に今年度の職員採用状況について照会させていただきます。

締め切り 令和5年 1月10日(火)

※なお、定員になり次第締め切ります。お早めにお申し込みください。

FAX
088-665-7877

中小企業のための営業力強化セミナー

令和 4 年 月 日

受講希望	<input type="checkbox"/> 第1回 <input type="checkbox"/> 第2回 (1回の受講でも可。必ずチェックしてください。)		
企業組織名	担当者		
所在地	〒	TEL	()
		FAX	()
1 氏名	フリガナ	所属部署 役職	参加場所 <input type="checkbox"/> 会場 <input type="checkbox"/> オンライン
メールアドレス			
2 氏名	フリガナ	所属部署 役職	参加場所 <input type="checkbox"/> 会場 <input type="checkbox"/> オンライン
メールアドレス			

※多数のお申込みにより書ききれない場合は、コピーしてお使いください。
※ご記入いただきました内容は、弊社による企業様支援およびセミナー参加受付業務のみに使用します。
※主催者が第三者に提供することはありません(ただし、円滑な運営のため講師に情報提供することがあります)。